

Queka Real Partners compra la mayor parte del capital de un top ten del sector de especias

JAVIER RODRÍGUEZ

En los últimos meses se "hacia raro" que los fondos de inversión no hubieran apostado decididamente por el sector de especias, pese a que se trata de mercado muy atomizado, de futura concentración y que ha mostrado un comportamiento excepcional durante la pandemia, pero todo parece indicar que la situación podría cambiar a corto plazo. De hecho, durante los últimos días se acaba de firmar una operación. Se trata, en concreto, de la entrada de Queka Real Partners en la pimentonera murciana Juan Navarro García (JNG), también conocida por su marca comercial 'El Baturro', que, según el último ranking elaborado por Alimarket y que se publicará en su próxima edición de febrero, es la novena empresa del sector de especias por facturación al cierre de 2021. Queka se ha hecho con la mayoría del capital, quedando una participación minoritaria en la familia fundadora, que seguirá al frente de la gestión. Queka ha instrumentalizado esta operación a través de la sociedad Pef 1 JNG Holding, que queda como socia única de Juan Navarro, mientras que la presidencia correrá a cargo de la empresa de la familia Martínez Navarro Inversiones Manatres.

Juan Navarro García es una compañía que ha afrontado una importante expansión durante los últimos años. La empresa se movía en los 5 M€ de ventas hasta 2010 y en el siguiente lustro alcanzó los 10 M€. En 2019 inició un trienio ininterrumpido de crecimientos anuales a doble

dígito, que prevé coronar este 2022 alcanzando la barrera de los 20 M€. De momento, los 17,7 M del pasado año consolidan a la empresa entre los diez primeros grupos del sector por facturación. Centrada en el suministro a industria, su crecimiento está viniendo sobre todo de mercados exteriores, protagonistas del 85% de sus ingresos, con un volumen comercializado de 6.000 t en 2021 (cifra en las que no están contabilizadas oleorresinas).

La empresa adquirió a finales de 2020 las marcas ('Zoraida' e 'Hijos de Raúl Navarro'), maquinaria (sobre todo líneas de envasado para tarros pequeños) y fondo de comercio de la también pimentonera y especiera Hijos de Raúl Navarro. Además, el pasado año destinó unos 900.000 € a mejoras, presupuesto que en su mayor parte absorbió la puesta en marcha de un nuevo almacén refrigerado para la conservación de materias primas. De cara a este 2022 tenía en estudio incorporar una línea de envasado automática para sacos. La entrada del nuevo socio mayoritario le permitirá afrontar un nuevo periodo de expansión.

Queka Real Partners tiene como socios a personalidades con una larga trayectoria en el capital riesgo, como Patrick Gandarias (ex Corpfin y CVC), Enrique Martinavarro (cofundador y vicepresidente de Auriga y CEO de Marfeco, vehículo inversor en agribusiness y otros sectores), Fernando Elio Dolz de Espejo (ex ProA, N+1 y Nazca), Íñigo Resusta (también en Auriga y ex CEO en KA International), Javier Esteban (ex Corpfin) y Nicolás Maraver (ex socio de 3H).

Tras esta operación, dos empresas del top ten del sector de especias estarían controladas mayoritariamente por empresas de capital riesgo. La propia Juan Navarro y la líder del mercado, 'Sabater Spices' (Ramón Sabater), que ha experimentando una importante progresión desde que Portobello se hiciera con el 70% de la firma. A estas empresas se podría unir pronto Omega Spice, que si cumple su plan de negocio también se colocará entre los diez primeros operadores a corto plazo.

